

comunicato stampa

COMMERCIO INTERNAZIONALE UN SEMINARIO SULLE TECNICHE DI IMPORTAZIONE

Negli ultimi cinquant'anni il commercio internazionale ha avuto un notevole slancio, tant'è che i volumi di scambio sono aumentati di venti volte, ed anche in Puglia è cresciuto il numero delle imprese che hanno rapporti commerciali con l'Estero. La crescita degli scambi commerciali, tuttavia, non sempre implica che da parte dell'imprenditore vi sia una piena e consapevole conoscenza dei mercati esteri (soprattutto se extracomunitari) con i quali ci si interfaccia.

L'export, e più ancora l'import, comportano rischi che possono generare costi e danni di notevole entità all'impresa, di qui la necessità di ampliare ed approfondire le tecniche di commercio internazionale.

La CAMERA DI COMMERCIO DI TARANTO, vocazionalmente vicina alle problematiche delle piccole e medie imprese locali, ha organizzato, in collaborazione con il Consorzio BRIDG€conomies Puglia, un percorso formativo (articolato in due giornate seminariali) sulle tecniche del commercio estero, finalizzato ad acquisire gli elementi necessari per portare le imprese nel mondo.

L'attività di informazione e formazione per le piccole e medie imprese rientra nei servizi che l'Ente camerale esplica nell'ambito dell'attività dello Sportello di Internazionalizzazione.

Dopo un primo incontro seminariale su "Le strategie dell'internazionalizzazione per le Pmi nel settore dell'agro-alimentare", è stata la volta quest'oggi di una nuova giornata di approfondimento su "LE TECNICHE DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE DA PUNTO DI VISTA ESCLUSIVO DELL'IMPORTATORE". Relatori due esperti del settore: *Fabrizio Ceriello* e *Domenico Del Sorbo*.

<<Anche questo secondo appuntamento conferma, come già in occasione del primo seminario, l'attenzione ed il bisogno di approfondimento delle tematiche attinenti il commercio con l'estero e l'internazionalizzazione. Un ambito nel quale - ha spiegato *Francesca Sanesi*, Responsabile dell'Area Promozione della Camera di commercio, nell'intervento di saluto ai partecipanti- l'Ente camerale supporta le imprese, articolando attività di vario genere e tra queste i percorsi formativi seminariali. Attività erogata in una modalità che è essenzialmente finalizzata ad aiutare gli imprenditori a rapportarsi meglio con i partner esteri, a promuovere la diffusione di informazioni e a favorire lo sviluppo di nuove opportunità di business>>. Attività che l'Ente camerale realizza anche con il supporto tecnico di BRIDG€conomies, consorzio interregionale finanziato dalla Commissione Europea che ha la sua sede tarantina presso la Camera di commercio.

Ulteriori informazioni:

Camera di commercio di Taranto

Area economico – promozionale – Sportello Internazionalizzazione – BRIDG€conomies

francesca.sanesi@ta.camcom.it – tel. 099-778.3036

marcella.forte@libero.it – tel. 099-778.3074

comunicato stampa

<<Il commercio estero – ha evidenziato *Ceriello* - richiede cautela. Molto dipende da dove e con chi si opera. Gli adempimenti che le aziende devono assolvere variano in relazione ad una serie di fattori che possono essere gli accordi internazionali, le barriere tariffarie oppure una considerazione errata degli aspetti tecnici, logistici, doganali. Se nell'export difficoltà e rischi sono di una certa natura, nell'import le problematiche cambiano. Ecco perché occorre affrontare un progetto di internazionalizzazione *'professionalizzando la pratica'* e soprattutto avendo ben chiaro il quadro della situazione e delle problematiche alle quali si va incontro, che nel caso dell'import significa anche selezionare fornitori e fonti di approvvigionamento in modo sicuro, negoziare i termini di resa, curare gli aspetti attinenti le tipologie e le modalità di viaggio delle merci e così via >>.

Un'altra questione molto importante attiene gli strumenti di pagamento all'estero, soprattutto ora che i mercati mondiali attraversano una fase di grande instabilità. Le tecniche di pagamento e le modalità, i rischi finanziari, le clausole contrattuali sono state il tema su cui si è articolata la seconda parte della giornata seminariale, a cura di *Domenico Del Sorbo*, esperto di pagamenti internazionali.

L'iniziativa ha registrato un ottimo riscontro: i numerosi presenti hanno espresso giudizi eccellenti sulla preparazione dei docenti e sul livello di approfondimento ed utilità degli argomenti affrontati, nonché sull'accessibilità di questi ultimi nonostante la notevole complessità dei temi.

Info: Cciao Taranto - Sportello BRIDG€conomies tel. 0997783074.

Taranto, 5 Marzo 2009

Ulteriori informazioni:

Camera di commercio di Taranto

Area economico – promozionale – Sportello Internazionalizzazione – BRIDG€conomies

francesca.sanesi@ta.camcom.it – tel. 099-778.3036

marcella.forte@libero.it – tel. 099-778.3074